

TECHNICO-COMMERCIAL

Nous recrutons pour notre client un technico-commercial itinérant représentant l'entreprise sur la moitié nord de la France.

Notre client, PME industrielle dotée d'un effectif de 40 personnes, s'emploie depuis plus de 90 ans à réaliser des systèmes de pompage pour des secteurs diversifiés.

Notre client couvre l'ensemble du territoire national et intervient en B to B auprès d'une clientèle d'industriels, de réparateurs, et d'installateurs spécialisés. Le marché des pompes est très important et très diversifié, notre client, se positionne quant à lui sur des marchés niches, spécifiques, ou de savoir-faire pointu

Sous la responsabilité directe du PDG, intégré(e) à l'équipe commerciale, dans le cadre d'un remplacement, vous êtes responsabilisé(e) sur la commercialisation B to B des produits **sur la moitié nord de la France** correspondant aux régions suivantes : Bretagne, Pays de loire, centre, Bourgogne, Franche comté, Alsace, Lorraine, Champagne Ardenne, IDF, Picardie, Nord pas de Calais, haute et basse Normandie.

Après une période d'intégration, vous reprenez en main le secteur **en autonomie complète d'après les lignes et priorités de la direction générale.**

Vous agissez en « home office », vous anticipez, planifiez organisez, optimisez vos tournées commerciales et vous vous déplacez sur votre zone pour démarcher les clients représentés principalement par des industries, des réparateurs, des installateurs spécialisés.

- Sur le terrain 4 jours par semaine du lundi au jeudi (vendredi en home office pour la gestion de l'administratif et la prise de RDV) ; vous intervenez sur le développement du flux d'affaires
- Vous développez la prospection auprès des industriels et professionnels du secteur en optimisant vos déplacements
- Vous entretenez des relations avec les clients de votre portefeuille
- Vous écoutez et proposez les produits et solutions techniques adaptés aux besoins de vos clients
- Vous effectuez le reporting de vos actions, établissez et transmettez des comptes rendu de RDV après chaque contact
- Vous transmettez des informations techniques qui serviront à l'établissement du devis et proposition technique

→ Vous possédez une expérience similaire ainsi que de connaissances techniques (Mécanique et/ou électricité et/ou maintenance) ... Permettant de savoir faire des calculs simples de pression / de débit / de puissance mécanique ou électrique et vous permettant d'échanger avec des interlocuteurs techniques. Votre ténacité, excellent relationnel, fiabilité, sérieux et autonomie vous positionneront en candidat de valeur pour ce poste.

Prévoir à trois à quatre nuits par semaine à l'hôtel.

Lieux d'habitation privilégiés : Pays de Loire, Bretagne, Nord (voire Loiret) – ouverture possible selon profil

